

Commerce, Spécialité Management et Gestion de Rayon - DISTRISUP

RNCP5882 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312
Code(s) ROME	D1502, D1503, D1504, D1506, D1509
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Université Jean Moulin - Lyon 3

<http://www.univ-lyon3.fr>

IAE LYON

<http://iae.univ-lyon3.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ce professionnel assure la gestion administrative et financière d'un rayon à partir d'objectifs conjointement fixés avec un chef de département ou le directeur de magasin et applique la politique commerciale de l'enseigne à laquelle il appartient. C'est aussi un véritable leader capable de former, dynamiser et promouvoir son équipe.

Il analyse les forces et faiblesses de son rayon en vue de l'optimiser selon les règles du merchandising. Il définit un plan marketing pour conquérir et fidéliser la clientèle. Il contrôle les indicateurs commerciaux et rend compte du chiffre d'affaires réalisé. Il analyse et évalue les comportements de consommation de la clientèle et en rend compte à la hiérarchie. Il optimise les zones d'attractivité de son point de vente. Il anticipe les besoins et adapte l'offre à la demande. Il gère, organise et optimise les stocks. Il applique les procédures fixées par les centrales d'achats et il entre en relation et négocie avec les fournisseurs. Il participe à la détermination des objectifs du rayon et propose les moyens nécessaires pour les atteindre, dans le cadre de la stratégie commerciale et logistique de l'entreprise.

Il encadre son équipe (employés libre service, merchandisers...), gère le planning, et applique la législation sociale. Il veille à la qualité du service rendu à la clientèle. Il traite les données informatiques.

Il applique la réglementation dans le cadre des relations avec les clients et les fournisseurs, veille au respect du droit de la distribution (achats, vente, pratiques concurrentielles), exerce une veille concurrentielle et participe à la définition de la politique commerciale du point de vente (conformément à la politique commerciale de l'enseigne).

COMPÉTENCES ATTESTÉES

.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Ce professionnel exerce son activité en grande distribution alimentaire ou spécialisée, en supermarché ou hypermarché.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Il peut prétendre à un emploi de :

- Chef de rayon
- Manager de rayon
- Adjoint au chef de rayon
- Manager métier (par spécialisation)
- Chef de groupe
- Adjoint au responsable univers de consommation
- Directeur de magasin

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 1 à 2 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 966 €
Familles professionnelles (FAP)	R3X80 — Maîtrise des magasins · tension 2/5 (Faible) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X92 — Cadres du management des magasins · tension 1/5 (Très faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	12 045
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	10 %
Familles professionnelles (FAP)	R3X80 — Maîtrise des magasins R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X92 — Cadres du management des magasins

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

Jury composé d'Universitaires et de Professionnels

COMPOSITION DU JURY — VAE

Jury spécifique composé d'Universitaires et de Professionnels

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://iae.univ-lyon3.fr/formation/offre-de-formation/licences-professionnelles/>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/5882/>