

Santé spécialité Conseiller en produits dermo-cosmétiques

RNCP5907 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	336, 331
Code(s) ROME	D1405, K2402
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Université Paul Sabatier - Toulouse 3

<http://www.ups-tlse.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ce professionnel est un spécialiste du produit cosmétique, de sa conception à sa fabrication, en particulier du conseil et de la démarche commerciale dans les pharmacies, les espaces spécialisés, les grands magasins et les chaînes franchisées, les gérances de point de vente spécialisés.

Il maîtrise la pratique des soins dermo-cosmétiques (conseils, techniques de soins esthétiques, maquillage, conseils en image, marques, mode, parfums...) et l'aspect scientifique du produit dermo-cosmétique (matières premières, formes galéniques et formulation, contrôle qualité, physiologie cutanée, dermatologie, pharmacologie, pharmacocinétique, essais cliniques). Il dispose de compétences commerciales (psychologie du client, communication et relations humaines, techniques de vente) et juridiques (autorisation de mise sur le marché, législation, droit commercial, des affaires, du travail, de la propriété industrielle).

Il maîtrise le fonctionnement de l'entreprise, les outils et techniques de communication et l'anglais professionnel et technique.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Ce professionnel exerce son activité dans le secteur de la cosmétologie.

Il peut prétendre à un emploi de :

- Délégué commercial spécialisé
- Gérant
- Conseiller
- Adjoint de cadre

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

.

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Élevée (4/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Intensité d'embauche, Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 398 €
Familles professionnelles (FAP)	N0X70 — Techniciens d'étude, recherche et développement · tension 5/5 (Très élevée) N1X91 — Chercheurs (sauf industrie et enseignement supérieur) · tension 2/5 (Faible) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	36 526
Jugés difficiles à recruter	41 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	N0X70 — Techniciens d'étude, recherche et développement N1X91 — Chercheurs (sauf industrie et enseignement supérieur) R2X80 — Attachés commerciaux R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE

idem

COMPOSITION DU JURY — VAE

Enseignants-chercheurs et professionnels

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<http://www.ups-tlse.fr>

<http://www.pharmacie.ups-tlse.fr>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/5907/>