

Licence Professionnelle Commerce spécialité Achat

RNCP6222 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312
Code(s) ROME	M1102, M1101
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université d'Angers

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Formation par voie de l'alternance visant à former des acheteurs intégrés dans des entreprises privées ou des organismes publics pouvant aboutir plus tard à des responsabilités supérieures : Acheteur Senior, Acheteur Marketing, Responsable des Achats et Directeur des Achats.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le Responsable des achats : - participe a l'élaboration des politiques d'achat dans un contexte d'internationalisation croissante des marchés (se renseigne sur les variétés, les qualités et prix des marchandises avant de faire son choix, il prospecte les fournisseurs potentiels négocie le prix, les conditions de crédit et les modalités de livrais Assure une veille économique et technologique pour anticiper les besoins et les risques de l'entreprise en matières premières et biens d'équipement, afin de proposer des évolutions des produits ou des processus de fabrication
Peut animer et diriger une équipe
Assure l'interface entre les fournisseurs, la production, la commercialisation et la recherche-développement
Etablit et négocie les contrats, passe les commandes et suit leur exécution.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

service achats et approvisionnement dans les entreprises de taille importante ou moyenne

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Acheteur, acheteur projet, acheteur international Responsable des achats Coordinateur des achats
Responsable marketing achat (achat industriel).
Responsable de la commande publique (acheteur public, rédacteur de marché)

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 187 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	9 106
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE

oui

COMPOSITION DU JURY — CANDIDATURE INDIVIDUELLE

non

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/6222/>