

Management spécialité Management franco-américain

RNCP6375 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Sigle	MASTER — Master
Code(s) NSF	313m, 312p, 310m
Code(s) ROME	M1707, K1903
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université de Caen Normandie

<http://www.unicaen.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

- Négociation de contrat en anglais
- Rédaction, révision des contrats en français et en anglais
- Consulting
- Etude de marché
- Etude marketing
- Audit interne
- Lancement de produit
- Positionnement de prix, promotion
- Aptitude à la gestion de projet
- Aptitude à mettre en place des plans stratégiques
- Grande autonomie en gestion de projet

COMPÉTENCES ATTESTÉES

- savoir-faire professionnels : communication écrite et orale, conception, mise en œuvre et utilisation d'outils de gestion tant informatique que technique. Aptitude à la négociation sur les marchés américains
- savoir être : autonomie, dynamisme, aptitude à travailler en équipe
- compétences de manager et de gestionnaire en marketing (stratégie / droit des contrats / finance du marché US)
- compétences opérationnelles : mobiliser et appliquer les connaissances acquises, et les adapter au contexte américain tant sur le plan du business que sur le plan culturel.
- ouvert à l'expatriation et à la mobilité à l'international
- capacité à explorer outre-atlantique les méthodes et les outils de décision
- bilinguisme

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Le secteur d'activité est étroitement lié au profil de l'étudiant et à la taille de l'entreprise.

Tous secteurs d'activité du privé

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Responsable export
- Responsable marketing
- Consultant
- Ingénieur commercial
- Juriste d'entreprise
- Market analyst
- Project manager
- Chef de zone export
- Contrôleur de gestion
- Sales manager
- Corporate finance manager

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Faible (2/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 3 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 088 €
Familles professionnelles (FAP)	L5X91 — Juristes et avocats · tension 3/5 (Modérée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	11 995
Jugés difficiles à recruter	31 %
Emplois saisonniers	5 %
Familles professionnelles (FAP)	L5X91 — Juristes et avocats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CANDIDATURE INDIVIDUELLE

Enseignants-chercheurs et vacataires du Master

COMPOSITION DU JURY — VAE

Commission de validation des acquis présidée par un Professeur des Universités et composée de 50% des professionnels

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/6375/>