

mention Langues Etrangères Appliquées Spécialité Négociateur trilingue en Commerce international

RNCP6893 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Sigle	MASTER — Master
Code(s) NSF	312, 136
Code(s) ROME	M1101, M1701, M1703, M1705, M1706
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/10/2019

Certificateur(s)

Université Stendhal Grenoble III

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Spécialistes de la vente, des achats, du marketing, de la logistique, et maîtrisant 2 ou 3 langues étrangères, les diplômés de ce master pourront exercer les missions suivantes :

- Organisation de la stratégie et de l'activité commerciale export d'une entreprise,
- Négociation avec le client des modalités du contrat de vente,
- Développement des marchés étrangers
- Définition de la stratégie marketing en lien avec les services commerciaux, la direction générale, ...
- Administration des ventes export,
- Contrôle de la chaîne logistique et son organisation
- Conception de la promotion d'un produit ou d'une gamme et de ses supports publicitaires,
- Organisation de la mise en œuvre d'une campagne promotionnelle (logistique, négociation avec les enseignes, ...) et suivi de son déroulement.
- Contrôle des flux financiers et gestion des litiges en cas de retard de paiement de certains clients

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Concevoir et planifier une politique marketing adaptée à un marché étranger,

Prendre en compte la culture des partenaires étrangers et pratiquer une négociation interculturelle,

Négocier les termes d'un achat / d'une vente en utilisant les outils du marketing international et les techniques du commerce international,

Trouver des informations pertinentes, synthétiser des informations, et rédiger les documents écrits qui accompagnent le déroulement d'une affaire,

Utiliser les techniques de financement des opérations commerciales internationales,

Organiser la chaîne logistique

Communiquer à l'écrit comme à l'oral en situation de négociation commerciale, en français et dans deux (ou trois) langues étrangères.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Les diplômés exerceront leurs activités dans des secteurs relevant du commerce international, dans ses différentes composantes : achats, ventes, marketing, négociation, export, logistique.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Administrateur/trice des ventes à l'international
- Acheteur, acheteuse à l'international
- Commercial(e) national et à l'export,
- Chef de produit junior,
- Chargé(e) de développement,
- Ingénieur planification des ventes,
- Responsable de zone export.
- Responsable marketing
- Assistant(e) logistique export
- Consultant(e) au service des PME exportatrices

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	3 033 €
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux · tension 3/5 (Modérée) R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats · tension 5/5 (Très élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible)
Projets de recrutement (BMO 2026)	11 889
Jugés difficiles à recruter	30 %
Emplois saisonniers	6 %
Familles professionnelles (FAP)	R1X68 — Employés des services commerciaux R3X82 — Professions intermédiaires commerciales des achats R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CANDIDATURE INDIVIDUELLE

Personnes ayant contribué aux enseignements (article L613-1 du code de l'Education)

COMPOSITION DU JURY — APPRENTISSAGE

Personnes ayant contribué aux enseignements (article L613-1 du code de l'Education) et maîtres d'apprentissage

COMPOSITION DU JURY — CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

Personnes ayant contribué aux enseignements (article L613-1 du code de l'Education) et tuteurs d'entreprises

COMPOSITION DU JURY — VAE

Jury de VAE composé d'enseignants, enseignants-chercheurs et professionnels (article L613-4 du code de l'Education).

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/10/2019

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/6893/>