

Domaine : Droit, Economie, Gestion Licence professionnelle Assurance, Banque, Finance Spécialité : Banque, Assurance, Finance (Echanges et Gestion)

RNCP7076 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	313
Code(s) ROME	C1201, C1206
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université Nice Sophia Antipolis

<http://portail.unice.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Liste des activités visées par le diplôme, le titre ou le certificat L'objectif de la Licence Professionnelle BAF est de former des conseillers - gestionnaires de clientèle de particuliers, qui soient polyvalents et évolutifs.

La polyvalence fait référence à la diversité des opérations traitées et doit permettre de répondre à tous les besoins exprimés par le client particulier. Le potentiel évolutif concerne l'aptitude à exercer, à terme, des responsabilités d'encadrement.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Compétences ou capacités évaluées.

- compétences techniques liées à la pratique bancaire : La connaissance du marché des particuliers, la maîtrise de l'ouverture et de la gestion des comptes de dépôt, la connaissance des services bancaires, des produits bancaires et non bancaires d'épargne, les opérations de financement des particuliers, la prévention et la gestion des risques 'clients', l'assurance des biens et des personnes, la transmission du patrimoine à titre gratuit, la gestion et le développement du portefeuille de clientèle ;
- compétences managériales : comptabilité financière, de marketing, gestion de la relation client, communication professionnelle, négociation commerciale, gestion des ressources humaines, utilisation de l'outil informatique.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Banque, assurance, finance

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Conseiller _ gestionnaire de la clientèle de particuliers, Chargé de clientèle, Commercial dans un établissement financier, Attaché commercial, Conseiller financier

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Élevée (4/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 3 à 5 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible, Lien formation-emploi, Inadéquation géographique
Salaire médian (mensuel)	2 369 €
Diplôme le plus fréquent	Diplôme de niveau bac+2 (DUT, BTS, Deug ou équivalent) en échanges et gestion (28 % des actifs en emploi)
Familles professionnelles (FAP)	QCX01 — Employés et techniciens commerciaux de la banque · tension 5/5 (Très élevée) QCX02 — Cadres et indépendants commerciaux de la banque · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	8 289
Jugés difficiles à recruter	15 %
Emplois saisonniers	1 %
Familles professionnelles (FAP)	QCX01 — Employés et techniciens commerciaux de la banque QCX02 — Cadres et indépendants commerciaux de la banque

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE

Le jury est composé d'enseignants chercheurs, d'enseignants, de chercheurs ou de personnels qualifiés ayant contribué aux enseignements ou choisis en raison de leur compétence sur proposition des personnels chargés de l'enseignement. Il comprend, pour au moins un quart et au plus la moitié, des professionnels du secteur concerné.

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

idem

COMPOSITION DU JURY — VAE

5 membres dont 3 enseignants-chercheurs et deux professionnels.

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/7076/>