

Chargé (e) d'affaires chaudronnerie tuyauterie ensembles métalliques

RNCP7157 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 5
Sigle	TP — Titre professionnel
Code(s) NSF	254w
Code(s) ROME	H1102, D1407
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	10/06/2014

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'Emploi

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

A partir d'une sollicitation client, le chargé d'affaires chaudronnerie tuyauterie ensembles métalliques réceptionne l'appel d'offres et vérifie la faisabilité en tenant compte des moyens de l'entreprise, de son plan de charge, des normes et des réglementations en vigueur. Il analyse le cahier des charges, réalise le chiffrage (matière, main-d'œuvre, sous-traitance) puis rédige l'offre de prix.

Il transmet l'offre au client en tenant compte des directives globales édictées par la direction générale, le contrôleur de gestion ou par son responsable hiérarchique direct auquel il rend compte.

Après réception de la commande client, il effectue la revue de contrat, établit et lance les demandes d'approvisionnement.

Il pilote les affaires en phase de réalisation de façon à répondre au besoin de rentabilité pour l'entreprise et satisfaire les clients (technique, coût, délai).

L'urgence des commandes et les contraintes associées l'obligent à savoir gérer son temps et à hiérarchiser ses tâches.

Il est l'interlocuteur de l'entreprise pour le client.

Il maintient et améliore sa base de données chiffrage.

Il assure une fonction de coordination tout au long du traitement des affaires, depuis l'appel d'offres jusqu'à la clôture du dossier.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

1. ELABORER ET SOUMETTRE UNE OFFRE TECHNIQUE CHIFFRÉE EN RÉPONSE À UNE DEMANDE D'AFFAIRE

Décoder techniquement la demande et conseiller le client.

Établir un devis pour un ensemble métallique ou une installation.

Formaliser une offre conformément à la demande.

Argumenter une offre de façon claire et structurée.

Elaborer des outils de chiffrage et de capitalisation.

2. PRENDRE EN CHARGE ET GÉRER DES AFFAIRES

Vérifier, dans le cadre de la revue de contrat, la capacité à répondre à l'ensemble des spécifications de la demande.

S'assurer que les exigences de qualité, de sécurité et de protection de l'environnement liées au développement durable sont prises en compte dans le processus de traitement de l'affaire.

Actualiser le dossier technique lié à l'affaire.

Assurer l'approvisionnement en fournitures externes liées à l'affaire.

Planifier les opérations et les tâches pour réaliser l'affaire.

Piloter la réalisation d'une affaire.

Clore et réaliser le bilan d'une affaire.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Dans l'ensemble des petites et moyennes entreprises de la métallurgie-transformation des métaux : - entreprises de chaudronnerie, tuyauterie et de mécanosoudage ;

- entreprises de charpentes et menuiseries métalliques ;
- entreprises de tôlerie, serrurerie ;
- entreprises de maintenance d'installations.

Dans les petites et moyennes entreprises, le chargé d'affaires chaudronnerie tuyauterie ensembles métalliques peut être responsable des personnels lors des interventions sur chantier.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Chargé d'affaires chaudronnerie - Chef de projet - Ingénieur contrats - Ingénieur d'affaires - Ingénieur de suivi d'affaires - Responsable d'affaires - Responsable de projet affaires

RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

Néant

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Élevée (4/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 3 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Intensité d'embauche, Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 556 €
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	31 127
Jugés difficiles à recruter	41 %
Emplois saisonniers	2 %
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation continue, Contrat de professionnalisation, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE

Le jury du titre est désigné par les Unités territoriales (UT) des DIRECCTE - Direction régionale des entreprises, de la

concurrence, de la consommation, du travail et de l'emploi. Il est composé de professionnels du secteur d'activité concerné par le titre. (Art. R 338-6 du Code de l'Education).

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 10/06/2014

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/7157/>