

arts, lettres, langues mention Lettres et langues spécialité à finalité professionnelle: négociateur trilingue en commerce international

RNCP7259 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 7
Sigle	MASTER — Master
Code(s) NSF	312, 136g, 136
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit
Date d'échéance	31/10/2019

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université d'Angers

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Négociation Internationale Trilingue , au Commerce International,
Commerce international des Services et/ou du Vin
négociation en langues étrangères

connaissance de l'entreprise française et étrangère et de ses modes de fonctionnement dans des environnements commerciaux et culturels multiples, variés et complexes.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

posséder les techniques de gestion de projets d'entreprise et de gestion de groupe maîtriser les techniques de négociation internationale

savoir évoluer dans un environnement multiculturel et multilingue en France et à l'étranger

maîtriser les procédures en Droit des Sociétés et les pratiques en contrats, finances et transports internationaux

diagnostiquer les besoins spécifiques des fournisseurs et des clients de son entreprise identifier et prospecter clients et fournisseurs et gérer les fichiers afférents

connaître les produits et les techniques de marketing international liées à son domaine d'intervention (Vin pour le Parcours 2 proposé par l'Université d'Angers et Services pour le parcours proposé par l'Université du Maine)

identifier, problématiser et synthétiser un ou des thèmes d'études, d'enquêtes ou missions en France ou à l'étranger

savoir établir et exploiter des bilans financiers et enquêtes de consommation

maîtriser les logiciels et techniques informatiques appliqués à son domaine d'activité.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

secteurs économiques et industriels ayant des relations avec l'étranger

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Postes de cadres dans les secteurs économiques et industriels ayant des relations avec l'étranger : cabinets-

conseils, banques, PME et PMI exportatrices, sociétés multinationales, Chambres de Commerce et d'Industrie et postes d'exportation économique à l'étranger, responsable ou assistant import-export, responsable de l'administration des ventes, responsable du service achat, chef de produit. *Postes de cadres dans les secteurs de la vente et de l'achat de vins et spiritueux, sur les marchés nationaux et internationaux, pour le compte de groupements d'achats, de moyennes et grandes surfaces en France et à l'étranger, pour le compte de négociants en vins français et étrangers.

Fonctions de conseils vente-achat-marketing dans les postes d'exportation économique à l'étranger et auprès de viticulteurs français et étrangers.

Responsable ou assistant import-export, secrétaire de direction bilingue ou trilingue, secrétaire commerciale, responsable ou assistant de l'administration des ventes, responsable ou assistant du service achat, chef de produit ou assistant de chef de produit.

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

A compléter (Reprise)

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE
oui

COMPOSITION DU JURY — APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION
non

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement	31/10/2019
-------------------------------------	------------

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/7259/>