

Commerce option commercialisation des aliments /santé

RNCP7491 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	331
Code(s) ROME	D1407, M1403, D1406
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université de Picardie Jules Verne - Amiens

<http://www.u-picardie.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Ce cadre intermédiaire intervient, dès la fabrication sur le contrôle de la qualité des produits alimentaires et sur le respect des réglementations régissant la sécurité alimentaire tout au long de la filière de commercialisation des produits. Il analyse l'ensemble des résultats issus des laboratoires de contrôle, consulte les bases de données spécialisées et constituent des dossiers thématiques. Il participe aux négociations avec les clients. Il formule les propositions commerciales. Il veille à la mise en place des bonnes pratiques de distribution contribuant à l'assurance qualité des aliments. Il participe à l'information auprès de la clientèle pour une prévention «santé ». Il assure sur le terrain le suivi de la réalisation des objectifs.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

- Disposer de compétences techniques et commerciales spécifiques aux produits alimentaires, aliments/santé et produits de bien-être.
- Etre capable de s'adapter aux nouvelles technologies et identifier les nouveaux produits
- Anticiper les évolutions du marché
- Connaître les champs d'application des normes en matière de sécurité alimentaire
- Comprendre les langues étrangères, notamment l'anglais

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Ce professionnel travaille pour les entreprises agroalimentaires et para pharmaceutiques de la production ou de la distribution, le secteur artisanal des métiers de bouche, présentes sur les segments de la santé, de la forme et du bien-être.

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Il exerce le métier de chargé d'étude et de développement commercial des aliments correspondants ou de responsable des ventes pour les IAA, le secteur artisanal de la transformation alimentaire et de la restauration ou en grande distribution.

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Modérée (3/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 2 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 954 €
Familles professionnelles (FAP)	L4X82 — Techniciens et agents de maîtrise chargés d'études socio-économiques · tension 4/5 (Élevée) L5X93 — Chargés d'études socio-économiques · tension 3/5 (Modérée) R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) · tension 3/5 (Modérée) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique · tension 2/5 (Faible) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	42 507
Jugés difficiles à recruter	38 %
Emplois saisonniers	3 %
Familles professionnelles (FAP)	L4X82 — Techniciens et agents de maîtrise chargés d'études socio-économiques L5X93 — Chargés d'études socio-économiques R2X80 — Attachés commerciaux R3X83 — Professions intermédiaires du marketing et des services commerciaux (hors achats) R4X90 — Cadres commerciaux, acheteurs et cadres de la mercatique R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, VAE

oui

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/7491/>