

Assistant Export

RNCP7496 · RNCP · Publiée

L'essentiel

Niveau de qualification	Niveau 6
Sigle	Licence Professionnelle — Licence professionnelle
Code(s) NSF	312, 122
Code(s) ROME	M1302, D1407
Type d'enregistrement	Enregistrement de droit

Certificateur(s)

Ministère chargé de l'enseignement supérieur

Université de Picardie Jules Verne - Amiens

<http://www.u-picardie.fr>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

ACTIVITÉS VISÉES

Acquérir les compétences nécessaires aux métiers du commerce international : savoir analyser, prospecter, vendre, acheter, organiser la logistique des opérations de commerce international, négocier et conclure. Etre capable de comprendre, analyser les contextes économique, social et juridique internationaux

Comprendre et maîtriser deux langues étrangères dans la pratique professionnelle, l'anglais étant obligatoire

Dresser un bilan écrit et oral

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Le diplômé maîtrise les techniques d'accompagnement des entreprises (principalement PME & PMI) dans leur développement à l'international. Il a les compétences générales nécessaires (linguistiques, commerciales, économiques) ainsi que techniques (commerce international, transport, douanes, finances, marketing international, gestion et informatique appliquées au commerce international, négociation et prospection internationales) pour créer ou s'intégrer dans un service international ou encore trouver des débouchés dans des pays non prospectés ou à développer.

Secteur d'activité et type d'emploi

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Ces professionnels travaillent dans des PME-PMI tournées vers l'exportation, des sociétés de transport et de logistique, dans les services COMEX de banque et auprès des institutionnels du commerce international

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- Responsable service commercial international, chargé de mission exp - Administrateur commercial export
- Commercial export
- Chef de zone export
- Acheteur international
- Responsable de gestion import-export
- Responsable logistique
- Responsable administratif export
- Agent d'exploitation

Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

Tension de recrutement (DARES 2024)	Élevée (4/5) Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 3 à 4 sur 5.
Facteurs principaux	Intensité d'embauche, Manque de main-d'œuvre disponible
Salaire médian (mensuel)	2 556 €
Familles professionnelles (FAP)	R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée) R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée)
Projets de recrutement (BMO 2026)	31 435
Jugés difficiles à recruter	41 %
Emplois saisonniers	2 %
Familles professionnelles (FAP)	L6X00 — Dirigeants de petites et moyennes entreprises de moins de 50 salariés R2X80 — Attachés commerciaux R4X91 — Technico-commerciaux

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, Candidature individuelle, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

1 ou 2 enseignants, dont le responsable du stage ; Tuteur de stage

Pour plus d'informations

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/7496/>