

# Visiteur médical

RNCP9673 · RNCP · Publiée

## L'essentiel

|                         |                                 |
|-------------------------|---------------------------------|
| Niveau de qualification | Niveau 6                        |
| Code(s) NSF             | 331w                            |
| Formacode(s)            | 34580                           |
| Code(s) ROME            | D1405                           |
| Type d'enregistrement   | Enregistrement sur demande      |
| Convention collective   | 3104 — Industrie pharmaceutique |
| Date d'échéance         | 17/04/2023                      |

## Certificateur(s)

LES ENTREPRISES DU MEDICAMENT · SIRET : 78466854300027

## Partenaires habilités

2 organismes habilités, d'après la liste publiée par France compétences : 2 à former.

| Organisme                        | SIRET          | Habilitation |
|----------------------------------|----------------|--------------|
| FONDATION EFOM BORIS DOLTO       | 52885548900019 | Former       |
| GROUP ECOLES METIERS DE LA SANTE | 39280248400056 | Former       |

## Résumé de la certification

### OBJECTIFS ET CONTEXTE

A compléter (Reprise)

### ACTIVITÉS VISÉES

L'activité principale du titulaire de la certification est d'assurer l'information médicale auprès des professionnels de santé et entretenir une relation professionnelle avec ceux-ci pour promouvoir les produits et leur bon usage dans le respect de l'éthique.

L'ensemble des activités et des compétences sont mises en oeuvre dans le cadre de la réglementation pharmaceutique et des obligations légales et dans le respect de la stratégie de l'entreprise.

### COMPÉTENCES ATTESTÉES

Les capacités attestées sont :

- Instaurer une relation d'accompagnement thérapeutique auprès des professionnels de santé et les informer sur le bon usage du médicament en utilisant les connaissances scientifiques et médicales
- Informer et répondre aux questions des professionnels de santé en utilisant et prenant en compte la réglementation pharmaceutique et économique liée au médicament et ses évolutions
- Analyser les besoins et les préoccupations des professionnels et des acteurs de santé et construire un échange approprié
- Communiquer et convaincre
- Organiser et animer des actions de communication professionnelle et développer des relations professionnelles
- Organiser son activité et partager des informations pertinentes pour développer la synergie dans le cadre d'un travail en équipe
- Analyser l'activité et définir un plan d'action sur un secteur en fonction de la stratégie de l'entreprise

- Définir des priorités et des objectifs pour les visites et les actions de communication en fonction du plan d'action

## Secteur d'activité et type d'emploi

### SECTEURS D'ACTIVITÉS

Industrie pharmaceutique : Entreprises du médicament et prestataires de la visite médicale

### TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

Délégué(e) médical(e), Visiteur(euse) médical(e) ville/spécialiste, Délégué(e) hospitalier, Délégué(e) à l'information médicale, Chargé(e) de l'information promotionnelle, ...

### RÈGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ

Un titre ou diplôme de visiteur médical est exigé pour exercer un emploi dont l'objet est l'information promotionnelle sur les médicaments (article L.5122-11 du code de la santé publique)

## Marché du travail

Indicateurs au niveau des familles professionnelles (FAP) des métiers visés, agrégés au niveau national — France Travail / DARES (open data).

|                                            |                                                                                                             |
|--------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Tension de recrutement (DARES 2024)</b> | Élevée (4/5)<br>Moyenne pondérée par l'emploi ; les familles ci-dessous s'échelonnent de 3 à 4 sur 5.       |
| <b>Facteurs principaux</b>                 | Intensité d'embauche, Manque de main-d'œuvre disponible                                                     |
| <b>Salaire médian (mensuel)</b>            | 2 556 €                                                                                                     |
| <b>Familles professionnelles (FAP)</b>     | R2X80 — Attachés commerciaux · tension 4/5 (Élevée)<br>R4X91 — Technico-commerciaux · tension 3/5 (Modérée) |
| <b>Projets de recrutement (BMO 2026)</b>   | 31 127                                                                                                      |
| <b>Jugés difficiles à recruter</b>         | 41 %                                                                                                        |
| <b>Emplois saisonniers</b>                 | 2 %                                                                                                         |
| <b>Familles professionnelles (FAP)</b>     | R2X80 — Attachés commerciaux<br>R4X91 — Technico-commerciaux                                                |

## Voies d'accès

### MODALITÉS D'ACCÈS

Formation initiale, Formation continue, Apprentissage, Contrat de professionnalisation, VAE

### PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

A compléter (Reprise)

### COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, APPRENTISSAGE, CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, VAE

25% d'enseignants et 75% de professionnels (4 à 6 personnes)

## Financement en alternance (NPEC)

Niveau de prise en charge d'un contrat d'apprentissage par les OPCO, fixé par France compétences par branche professionnelle (CPNE).

|                                |                                  |
|--------------------------------|----------------------------------|
| <b>Prise en charge usuelle</b> | 7 000 €                          |
| <b>Prise en charge</b>         | <b>Branches concernées</b>       |
| 7 000 €                        | Valeur par défaut · 213 branches |

## Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 17/04/2023

---

## Liens avec d'autres certifications

ANCIENNES VERSIONS

RNCP2323

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RNCP37994

## Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

[www.agvm.fr](http://www.agvm.fr)

[www.leem.org](http://www.leem.org)

[www.cpnvm.com](http://www.cpnvm.com)

Leem

CPNVM

**Fiche officielle (France Compétences)**

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/9673/>

## Entrées et sorties de formation

|                        |                   |
|------------------------|-------------------|
| Entrées en formation   | 7                 |
| Parcours menés à terme | 14                |
| Taux d'achèvement      | 200 %             |
| Période                | 07/2022 – 10/2023 |

Entrées et sorties — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.

## Demande CPF — formations engagées

|                        |                   |
|------------------------|-------------------|
| Dossiers CPF engagés   | 24                |
| Montant total engagé   | 91 781 €          |
| Coût moyen par dossier | 3 824 €           |
| Durée moyenne          | 758 h             |
| Période                | 09/2020 – 12/2022 |
| France compétences     | 61 %              |
| France Travail         | 39 %              |

Formations engagées via le CPF — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.