

Certification en Négociation Complexe (PACIFICAT®)

RS2983 · RS · Publiée

L'essentiel

Code(s) NSF	312t, 300
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'échéance	31/12/2021

Certificateur(s)

ADN GROUP · SIRET : 79281692800032

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

Certification transverse, concernant plusieurs domaines. La certification PACIFICAT® en Négociation Complexe est pertinente dans de nombreux domaines d'activités, dans différents types de poste et sur tous les niveaux de poste (depuis les collaborateurs jusqu'au comités de direction)

La certification PACIFICAT® en négociation complexe apporte aux salariés et dirigeants les moyens de répondre à ces problématiques en développant les différentes compétences qui composent la négociation complexe.

Le niveau de certification PACIFICAT® attribué aux candidats permet de mesurer le niveau de compétence du candidat dans les différents champs qui composent le domaine de la négociation et offre la possibilité d'une uniformité de fonctionnement entre les différents niveaux de l'entreprise, des salariés aux dirigeants.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Analyser l'environnement de la négociation

Définir une stratégie de négociation

Mener la négociation

Capitaliser et transmettre les acquis de la négociation

Compétence 1 : Analyser l'environnement de la négociation

Identifier les différents types de pouvoir

Analyser le contexte de la négociation

Elaborer la cartographie des acteurs de la négociation

Compétence 2 : Définir une stratégie de négociation

Poser les fondements de la stratégie de négociation

Prévoir et anticiper les différentes évolutions de la stratégie de négociation

Cibler les profils nécessaires à l'équipe

Compétence 3 : Mener la négociation

Cerner et diagnostiquer les personnalités des interlocuteurs

Se positionner dans la négociation par rapport aux interlocuteurs

Cloturer la négociation

Réaliser un débriefing

Mesurer l'impact de la décision

Compétence 4 : Capitaliser et transmettre les acquis de la négociation

Elaborer des supports d'apprentissage

Transmettre les acquis de la négociation

Voies d'accès

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

Pas de pré-requis

Base légale

Date d'échéance de l'enregistrement 31/12/2021

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)

RS6672

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

www.adngroup.com

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/2983/>

Entrées et sorties de formation

Entrées en formation	14
Parcours menés à terme	14
Taux d'achèvement	100 %
Période	02/2022 – 06/2022

Entrées et sorties — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.

Demande CPF — formations engagées

Dossiers CPF engagés	167
Montant total engagé	397 674 €
Coût moyen par dossier	2 381 €
Durée moyenne	14 h
Période	01/2020 – 01/2022
France compétences	87 %
Reste à charge titulaire	13 %
France Travail	0 %
Entreprise	0 %

Formations engagées via le CPF — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.