

# Piloter des cycles de vie contractuels – Contract management

RS5527 · RS · Publiée

## L'essentiel

|                       |                            |
|-----------------------|----------------------------|
| Code(s) NSF           | 310p, 128g                 |
| Formacode(s)          | 13270, 32135               |
| Type d'enregistrement | Enregistrement sur demande |
| Date d'enregistrement | 15/10/2021                 |
| Date d'échéance       | 15/10/2023                 |

## Certificateur(s)

B&amp;GL · SIRET : 79134534100022

## Résumé de la certification

### OBJECTIFS ET CONTEXTE

Le Contract Management est l'activité qui consiste à piloter le cycle de vie d'un contrat, de la phase d'initialisation jusqu'à son terme, par la coordination systématique et méthodique des ressources et des processus utiles à la maîtrise des risques et à l'optimisation financière et relationnelle.

La certification s'adresse à des chefs de projet, juristes, acheteurs, commerciaux, financiers, proposal/bid managers (responsables de proposition), service delivery manager (responsable de services), contract managers et à des professionnels qui interagissent à fréquence régulière avec les éléments contractuels associés à un projet ou à une prestation de services en phase avant-vente et/ou post-signature.

### COMPÉTENCES ATTESTÉES

Gérer les contrats tout au long du cycle de vie contractuel en pilotant une revue du contrat, en traçant les changements au marché et en interprétant les documents contractuels sensibles afin d'assurer une cohérence avec le projet

Développer une qualité relationnelle avec les cocontractants en maîtrisant les techniques fondamentales de la négociation collaborative en phase amont et aval de la signature des contrats afin de les sécuriser

Construire et gérer un budget en identifiant des pistes d'amélioration du revenu et de la marge ainsi que le bon niveau de la provision pour risque afin d'optimiser et protéger le budget

Cartographier et évaluer les risques de toute nature (juridiques, financiers, techniques, opérationnels, relationnels, réputationnels, commerciaux et géopolitiques), aussi bien en avant-vente qu'une fois le contrat signé, en estimant leur criticité pour modérer les risques négatifs et piloter les plans d'action associés

Mettre en œuvre les processus assurant la traçabilité des événements en pilotant les obligations opérationnelles et en mobilisant les outils adaptés pour gérer le cycle contractuel

Maîtriser le processus de facilitation dans le cadre de la résolution des conflits lors de l'exécution des cycles de vie contractuels afin d'anticiper et de clôturer les risques relationnels

## Voies d'accès

### COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE

2 membres dont :

Un représentant de l'Ecole Européenne de Contract Management

Un représentant professionnel du Contract management

## Base légale

|                                     |            |
|-------------------------------------|------------|
| Date de décision                    | 15/10/2021 |
| Durée de l'enregistrement           | 2 ans      |
| Date d'échéance de l'enregistrement | 15/10/2023 |

## Statistiques

| Année | Certifiés | Dont VAE | Insertion 6 mois | Métier 2 ans |
|-------|-----------|----------|------------------|--------------|
| 2020  | 44        | —        | —                | —            |
| 2019  | 42        | —        | —                | —            |
| 2018  | 97        | —        | —                | —            |
| 2017  | 58        | —        | —                | —            |

## Liens avec d'autres certifications

ANCIENNES VERSIONS  
RS2316

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)  
RS6352

## Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF  
<https://www.e2cm.net/cursuscomplet>

Fiche officielle (France Compétences)  
<https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/5527/>

## Entrées et sorties de formation

|                        |                   |
|------------------------|-------------------|
| Entrées en formation   | 22                |
| Parcours menés à terme | 23                |
| Taux d'achèvement      | 105 %             |
| Période                | 03/2022 – 01/2024 |

Entrées et sorties — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.

## Demande CPF — formations engagées

|                        |                   |
|------------------------|-------------------|
| Dossiers CPF engagés   | 24                |
| Montant total engagé   | 87 471 €          |
| Coût moyen par dossier | 3 645 €           |
| Durée moyenne          | 96 h              |
| Période                | 11/2021 – 08/2023 |
| France compétences     | 82 %              |

|                   |     |
|-------------------|-----|
| <b>Entreprise</b> | 9 % |
|-------------------|-----|

|                                 |     |
|---------------------------------|-----|
| <b>Reste à charge titulaire</b> | 9 % |
|---------------------------------|-----|

Formations engagées via le CPF — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.