

Le Pitch : Construire son discours et présenter son projet efficacement

RS6153 · RS · Publiée

L'essentiel

Code(s) NSF	320
Formacode(s)	15002, 15004
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'enregistrement	24/10/2022
Date d'échéance	24/10/2025

Certificateur(s)

DECALEZ! · SIRET : 83441022700021

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

Synthétiser un projet en moins de 3 minutes pour obtenir des fonds, des clients ou encore du réseau, c'est un véritable défi. Dans un monde où le temps devient une denrée de luxe, manier le pitch, ou argumentaire éclair, est indispensable.

Cette certification s'adresse aux entrepreneurs, aussi bien aux néophytes qu'aux plus aguerris, qui souhaitent développer leurs compétences et améliorer la qualité de leur présentation orale.

Objectifs de la certification :

- Structurer et hiérarchiser méthodiquement la présentation de son projet ;
- Gagner en aisance et en impact lors d'un pitch, via sa posture et sa rythmique ;
- Développer ses capacités d'interaction avec l'audience et d'adaptation face aux imprévus.

Cette certification est accessible aux personnes en situation de handicap. Selon les besoins des participants, la méthodologie pédagogique fera l'objet d'une adaptation particulière.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

C1. Structurer méthodiquement la présentation orale de son projet entrepreneurial à partir d'une sélection et hiérarchisation d'éléments pertinents afin de valoriser les informations-clés en lien avec les objectifs de son pitch (ex : levée de fonds, partenariat, réseau...).

C2. Se présenter et présenter son projet entrepreneurial de manière synthétique en se basant sur un message formalisé pour gagner en clarté tout en donnant un impact percutant et important à son message, permettant une adhésion au projet et un premier contact réussi.

C3. Mettre en œuvre des techniques oratoires en s'appuyant sur des éléments de communication verbale (ex : choix des mots), non-verbale (ex : gestuelle adaptée)

et para-verbale (ex : tonalité) générant des émotions et illustrant son message dans le but de faire adhérer, de captiver et de maintenir l'attention

de son ou ses interlocuteurs sur le projet entrepreneurial présenté.

C4. Renforcer son argumentaire en mobilisant des concepts narratifs à partir des mécanismes du "storytelling" afin de singulariser son pitch, renforcer son impact et sa légitimité à porter le projet entrepreneurial présenté en le nourrissant de faits concrets.

- mise en récit d'éléments personnels au service d'objectif de communication professionnelle.

C5. S'adapter aux situations imprévues et développer sa capacité à en tirer profit, en se basant sur l'écoute active et la capacité à être disponible afin de maintenir le lien et atteindre malgré les perturbations son objectif initial de présentation de projet entrepreneurial convaincant.

Secteur d'activité et type d'emploi

RÉGLEMENTATIONS D'ACTIVITÉ
sans objet

Voies d'accès

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

Maîtrise du Français (niveau C2) / Être entrepreneur ou sur le point de le devenir

COMPOSITION DU JURY — FORMATION INITIALE, FORMATION CONTINUE, CANDIDATURE INDIVIDUELLE, VAE

Le jury est composé de 2 professionnels

répondant à au moins l'un des 4 critères cités ci-dessous :

- Être des professionnels justifiant d'au moins trois ans d'expérience dans le métier de la formation
- Être des formateurs/animateurs expérimentés (au moins trois ans d'expérience), avec une expertise particulière dans le secteur de l'entrepreneuriat et, plus généralement, de la prise de parole / du pitch
- Être des chefs d'Entreprise dans le secteur de la formation professionnelle continue
- Être un entrepreneur ayant développé une activité avec succès

A minima

50% des membres du Jury sont externes. Les membres du jury ne doivent avoir entretenu aucun lien personnel avec les candidats à la certification professionnelle, préalablement au passage de la certification/évaluation des compétences.

Base légale

Date de décision	24/10/2022
Durée de l'enregistrement	3 ans
Date d'échéance de l'enregistrement	24/10/2025

Liens avec d'autres certifications

NOUVELLE(S) CERTIFICATION(S)
RS7299

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

<https://www.decalez.fr/prestations/formation-pitch-entrepreneurial/>

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6153/>

Entrées et sorties de formation

Entrées en formation	22
Parcours menés à terme	22
Taux d'achèvement	100 %
Période	09/2023 – 12/2025

Entrées et sorties — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.

Demande CPF — formations engagées

Dossiers CPF engagés	32
Montant total engagé	41 600 €
Coût moyen par dossier	1 300 €
Durée moyenne	21 h
Période	09/2023 – 09/2025
France compétences	96 %
Reste à charge titulaire	4 %

Formations engagées via le CPF — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.