

Créer son entreprise pour une activité d'indépendant

RS7605 · RS · Publiée

L'essentiel

Code(s) NSF	310, 312, 314
Formacode(s)	32047, 13250, 13281, 32025, 32092
Type d'enregistrement	Enregistrement sur demande
Date d'enregistrement	29/05/2026
Date d'échéance	29/05/2029

Certificateur(s)

WEBMARKETING & CO'M · SIRET : 79015057700035

WEBMARKETING & CO'M · SIRET : 79015057700043

Partenaires habilités

13 organismes habilités, d'après la liste publiée par France compétences : 12 à former et organiser l'évaluation et 1 à former.

Organisme	SIRET	Habilitation
ANTHONY TISSOT	8429605440002 6	Former et organiser l'évaluation
BARBARA FUCHS	8053292400002 4	Former et organiser l'évaluation
CENTRE DERMALUX	9530778720001 8	Former et organiser l'évaluation
DERMA FIT CENTER DFC	8794552100002 8	Former et organiser l'évaluation
ETRE MAMAN EST UN PLUS	8539594270001 6	Former et organiser l'évaluation
FUTUR'ACTIF (ECOLE DU TOURISME ET DE L'IMMOBILIER DIGITAL)	8896733490002 9	Former
GROUPE ELODIE VILLEMUS	8811982040003 7	Former et organiser l'évaluation
GROUPE SR3	8777310260001 0	Former et organiser l'évaluation
J'AI VOTRE SOLUTION	9091207350001 6	Former et organiser l'évaluation
NAIMA AIT AMERE	5400576430002 0	Former et organiser l'évaluation

Liste complète des 13 partenaires habilités : <https://data.aktaconseil.fr/certifications/rs7605-creer-son-entreprise-pour-une-activite-d-independant/partenaires>

Résumé de la certification

OBJECTIFS ET CONTEXTE

La certification s'adresse aux porteurs de projet de création d'une entreprise pour leur activité d'indépendant (par exemple consultants, formateurs, prestataires de services, artisans, commerçants...), ayant besoin d'acquérir les compétences entrepreneuriales nécessaires leur permettant de concrétiser leur projet.

La certification vise à doter les professionnels souhaitant créer une activité indépendante des compétences indispensables pour transformer leur projet en une entreprise viable et pérenne. Elle a pour objectif de les accompagner dans toutes les étapes structurantes de leur parcours entrepreneurial : de l'analyse des opportunités et de la définition de leur offre, jusqu'à la mise en place d'un modèle économique solide, en intégrant les dimensions juridiques, administratives, commerciales et de pilotage nécessaires au développement d'une activité durable.

Elle permet également de sensibiliser les titulaires aux enjeux contemporains, en intégrant dans leur démarche la prise en compte des besoins des personnes en situation de handicap et la réduction de l'impact environnemental de leur activité. En mobilisant à la fois des savoir-faire pratiques et une vision stratégique, elle permet aux futurs indépendants de sécuriser leur lancement, d'asseoir leur crédibilité et de structurer leur développement avec des méthodes adaptées à leur secteur et à leurs ambitions.

COMPÉTENCES ATTESTÉES

Evaluer la faisabilité de son projet d'activité d'indépendant, en menant une étude de marché terrain simplifiée, en se comparant aux structures de taille équivalente et en mobilisant les réseaux professionnels, afin de valider l'existence d'une demande et d'une opportunité sur son marché.

Déterminer le positionnement et l'offre de son activité d'indépendant, en caractérisant précisément sa cible, en développant son personal branding et l'offre de produits ou services associée (tout en anticipant des adaptations pour les usagers finaux en situation de handicap et en limitant son impact environnemental), en définissant ses tarifs en lien avec son étude de marché, afin de se démarquer sur un marché concurrentiel.

Elaborer le modèle économique de son activité d'indépendant, en réalisant un business model simplifié sur la base de son offre et de simulations de rentabilité, tout en évaluant sa rémunération nette et en anticipant sa protection sociale, afin d'assurer la viabilité financière de son projet.

Structurer juridiquement et administrativement son activité d'indépendant, en vérifiant les obligations propres à son secteur (qualification, autorisations, statuts), en réalisant les démarches spécifiques nécessaires à sa création, et en sélectionnant les outils digitaux permettant une gestion optimisée (outil de facturation, de suivi des frais...), afin de sécuriser son lancement et de faciliter sa gestion quotidienne.

Concevoir une stratégie commerciale adaptée à une activité d'indépendant, en fixant des objectifs opérationnels échelonnés, en sélectionnant des canaux d'acquisition ciblés, en planifiant des actions adaptées (prospection digitale, partenariats, stratégie de contenus...), afin de générer des affaires et de développer son activité de façon responsable.

Structurer le pilotage de son activité d'indépendant, en identifiant les indicateurs-clés de suivi et de performance adaptés et en les intégrant dans un tableau de bord digital, afin de faciliter la prise de décision tout en favorisant la pérennité de son activité.

Voies d'accès

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation continue, VAE

PRÉREQUIS À L'ENTRÉE EN FORMATION

Formation continue :

le candidat devra avoir un projet de création d'une activité d'indépendant et maîtriser les bases des outils bureautiques courants (navigateur internet, messagerie, traitement de texte, tableur).

Par expérience : l'entretien de positionnement devra déterminer si le parcours professionnel du candidat intègre bien des expériences dans chacune des 6 compétences visées par la certification. L'entretien pourra être organisé par le responsable de l'organisation des épreuves, le responsable pédagogique ou toute autre personne désignée par le responsable de l'organisation des épreuves et ayant les qualifications requises pour évaluer l'expérience dans les 6 compétences de la certification. Cet entretien aura une durée approximative de 15 minutes durant lesquelles des questions ouvertes seront posées au candidat pour mieux appréhender son expérience dans le domaine de la certification.

COMPOSITION DU JURY — FORMATION CONTINUE, VAE

Le jury de certification est composé de trois personnes dont deux professionnels externes et un professionnel appartenant à l'organisme de certification et n'occupant pas la fonction de formateur.

Base légale

Date de décision	29/05/2026
Durée de l'enregistrement	3 ans
Date d'échéance de l'enregistrement	29/05/2029
Date de dernière délivrance possible	29/11/2029

Statistiques

Année	Certifiés	Dont VAE	Insertion 6 mois	Métier 2 ans
2025	16	—	—	—

Pour plus d'informations

LIEN VERS LE DESCRIPTIF

? Certification « Créer son entreprise pour une activité d'indépendant »

Fiche officielle (France Compétences)

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/7605/>

Où se former

Formations référencées	11
Organismes	8
Régions couvertes	3
Prix indicatif	1 340 € – 1 985 €
Durée	21 – 40 h

Offre de formation — MonCompteFormation (Caisse des Dépôts), licence ouverte.

Entrées et sorties de formation

Entrées en formation	23
Parcours menés à terme	4
Taux d'achèvement	17 %
Période	08/2026 – 09/2026

Entrées et sorties — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.

Demande CPF — formations engagées

Dossiers CPF engagés	50
Montant total engagé	78 839 €
Coût moyen par dossier	1 577 €

Durée moyenne	35 h
Période	07/2026 – 09/2026
France compétences	89 %
Reste à charge titulaire	11 %

Formations engagées via le CPF — Caisse des Dépôts (open data), tous organismes confondus.